BABEG
SUCCESS IN CARINTHIA

Die BABEG Kärntner Betriebsansiedlungs- und Beteiligungsgesellschaft m.b.H. (www.investincarinthia.at) zielt darauf ab, die Innovationsfähigkeit und internationale Konkurrenzfähigkeit des Standortes Kärnten langfristig zu stärken. Deshalb unterstützt sie die Ansiedlung internationaler Unternehmen in Kärnten, stellt Industrie- und Gewerbeflächen zur Verfügung, schafft Technologieinfrastruktur wie z.B. den Lakeside Science & Technology Park Klagenfurt und den High Tech Campus Villach und hält strategische Beteiligungen an außeruniversitären Kompetenzzentren wie z.B. den Lakeside Labs, dem Wood Carinthian Competence Center sowie der Joanneum Research Forschungsgesellschaft mbH.

Für den Bereich Betriebsansiedlung ausländischer Unternehmen suchen wir für den Standort KÄRNTEN zum ehestmöglichen Zeitpunkt eine/n proaktive/n, kommunikative/n und eigenverantwortlich agierende/n:

Business Development Manager Sales (m/w/d)

Ihr Aufgabenbereich

- Beratung und Betreuung von internationalen Unternehmen|Investoren|Firmen|Start-ups (von der Erstanfrage bis zur Firmengründung)
- Aktives Networking zur Ansprache von potentiellen Zielgruppen
- Organisation und Koordination von Veranstaltungen im In- und Ausland
- Präsentation des Wirtschaftsstandortes Kärnten im In – und Ausland
- Administrative Tätigkeiten (u.a. Projektablage, Terminkoordination, Adressverwaltung)
- Betreuung der CRM-Datenbank, laufendes Reporting
- Verfassen von Mailings in Abstimmung mit dem Marketing
- Nach intensiver Einschulungsphase und Projektunterstützung selbstständige Beratung ausländischer Unternehmen

Ihre Qualifikation

- Abgeschlossene kaufmännische bzw. wirtschaftliche Ausbildung oder vergleichbare Kenntnisse
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung in einem ähnlichen Aufgabenbereich (Vertrieb, Projektmanagement, oder vgl.)
- Gute Kenntnisse im Projektmanagement
- Ausgezeichnete Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Weitere Sprachkenntnisse wie Slowenisch, Italienisch und Kroatisch sind von Vorteil
- Eigenverantwortliche, proaktive, neugierige und sorgfältige Arbeitsweise
- Präsentationssicherheit mindestens in englischer und deutscher Sprache

- Hohe Kundenorientierung und stark ausgeprägter Servicegedanke
- Teamorientierte und kommunikative Persönlichkeit
- Hohes Maß an Einsatzbereitschaft und Verlässlichkeit
- Reisebereitschaft (ca. 30 – 50 %)
- Führerschein Klasse B

Das Angebot

- Unbefristete Vollzeitbeschäftigung für die ganzheitliche Betreuung und Beratung internationaler Unternehmen bei der Ansiedlung in Kärnten
- Anspruchsvolles Aufgabengebiet in einem vielfältigen Unternehmen
- Abwechslungsreiche Tätigkeitsfelder im internationalen Kontext
- Vielseitige Projekte bzw. Anfragen aus verschiedensten Branchen unterschiedlicher Länder
- Mitarbeit in einem agilen, motivierten und innovativen Team
- Für diese Position gilt ein Grundgehalt von **EUR 3.000,00 brutto pro Monat (14 x / Jahr)**. Wir bieten selbstverständlich eine marktkonforme Überzahlung abhängig von Ausbildung, Qualifikation und Berufserfahrung.

Wenn Sie ein abwechslungsreiches und anspruchsvolles Aufgabengebiet suchen und Interesse an dieser herausfordernden Tätigkeit haben, schicken Sie bitte Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen inklusive Foto **bis spätestens 30. Juni 2023** per E-Mail an Mag. Barbara Schaper: schaper@babeg.at.

Kontakt

Kärntner Betriebsansiedlungs- und Beteiligungsgesellschaft m.b.H.
Völkermarkter Ring 21-23 | 9020 Klagenfurt
Tel: +43 463 90 82 90-0 | schaper@babeg.at | www.babeg.at